Красиви зъби

ТРИМЕСЕЧНО ИЗДАНИЕ ЗА ПРЕВАНТИВНА СТОМАТОЛОГИЯ И ДЕНТАЛНА ОРГАНИЗАЦИЯ

БРОЙ 1
ЯНУАРИ – МАРТ 2011 г

НАУЧНА ИНФОРМАЦИЯ

Първото посещение

Dr Isabelle Sabine SCHWARTZ

Бъдете позитивни.

Децата са особено чувствителни към усещанията на възрастните. В този смисъл е изключително важно да не излъчвате безпокойството, което може би усещате докато чакате прегледа при стоматолога. Един от начините да се справите е езикът. В нито един момент не споменавайте думите „страх", „болка", „инжекция".

Първото посещение при хирурга-стоматолог трябва да се осъществи дори детето да няма патологични симптоми. На възраст 2-3 години се препоръчва родителите да заведат детето на преглед. Чрез имитация на тяхното поведение, то ще пожелае да направи същото.

Или посещението ще е специално за детето, или то ще придружава възрастния – баща, майка, брат, сестра – който се нуждае от грижи. Стоматологът ще се възползва от случая, за да прегледа устата и зъбите на детето.

Защо да водим детето си на зъболекар?

Детето от най-ранна възраст притежава зъбен капитал, който трябва да се предпазва. Така то трябва задължително да бъде научено на хигиена, на миене на зъбите и на посещения при зъболекаря. Последният ще се увери:

- че няма никакви аномалии от типа пожълтяване на зъбите, зъбен камък, плака и потъмняване, причинено от наличието на цветообразуващи бактерии или поемане на желязо през устата. Тези оцветявания се премахват чрез почистването на зъбния камък;
- че не страда от неправилна подредба на зъбите.

Липсата на зъби, наличието на зъбен камък или кариес трябва да привлече вниманието Ви. Следете последователността на падането на млечните зъби и поникването на постоянните.

Важно: участието на възрастния трябва да е позитивно. Той трябва да внимава да не предаде евентуалната си фобия от зъболекари. Напротив – трябва да внуши на детето желание за стоматологичен преглед.

Родителите трябва да изслушват децата си, да създават доверие и да ги успокояват. Ако ги подготвят добре като обяснят, че стоматологът е „лекар" на зъбите, че ще прегледа детската уста и зъби леко, като игра, децата няма да изпитват боязън и ще участват в грижите.

Какво да направим

Ако първото посещение е когато детето е на 2-3 години, присъствието на придружаващия възрастен е силно препоръчително. Детето има нужда да бъде успокоявано. То влиза внезапно в непознат свят с медицински лица, облечени в престилки, с маска и ръкавици. **А ако детето вече е идвало заедно с възрастен, тревогата ще е още по-малка. Ако то е спокойно и има доверие на лекаря, грижите ще са по ефикасни.**

След 6 годишна възраст детето започва да е по-независимо и самостоятелно. Често приема да влезе само́ в кабинета, като възрастният остава в чакалнята.

Към 8-10 годишна възраст желанието на родителя на всяка цена да придружава детето не развива у него чувство на отговорност. Освен това налагането на своето присъствие може да внуши, че има вероятна опасност, която ще го стресира и притесни.

Първото посещение трябва да се представи като рутинно посещение за преглед. Не му придавайте голяма важност. Но ако причината за посещението е оплакване, прегледът трябва да се представи по позитивен начин. Възрастният трябва да обясни, че зъболекарят ще излекува зъба и по този начин ще прогони болката.

За предпочитане е възрастният да не дава подробности за протичането на лечението. Единствено стоматологът е квалифициран да опише, посредством прости думи, сравнения, игри и като посочва различни инструменти, начина на процедиране. **Стоматологът ще запознае детето с инструментите, които могат да му се сторят агресивни.**

Между детето и стоматолога ще се установи обмен, разбирателство: трябва да се създадат условия за доверие. Родителят няма да е напрегнат като знае, че детето му

е в добри ръце, а самото дете ще бъде по спокойно.

Стоматологът общува вербално и невербално с детето. Тайната на успеха е в това общуване.

Някои притеснителни и много малки деца предпочитат да останат във физически контакт с родителя. Често дори поставянето на ръката върху глезена на детето го успокоява, защо не? Колкото по-ранни и по-редовни са прегледите, толкова по-малко ще се страхува детето в деня, в който ще се наложи истинско лечение. Освен това редовното

контролиране на хигиената ще премахне всички предпоставки за кариес. Едно спокойно и доверчиво дете ще се съгласи безпроблемно да отвори уста, ще остане послушно и търпеливо, и дори ще участва в грижите. **Ролята на стоматолога е да предотвратява, облекчава, лекува, а не да измъчва, образ, който се разпространява от векове.** Модерната стоматология не е агресивна и не причинява болка.

Ако при първото посещение не се налага лечение, най-добре е да се правят прегледи на всеки шест месеца.

Първото посещение трябва да е повод да се развенчае мита за зъболекаря и да се премахнат представите за болка и ужас.

Горната статия служи за нуждите от информация на пациенти.

КРАСИВИ ЗЪБИ *ЯНУАРИ – МАРТ 2011 г*

Собственик: Плак Ейд ЕООД
Издател: Плак Ейд ЕООД
Адрес: Ул. Дойран № 15 Б,ет.3
1680 София
тел.-Fax: 858 32 72
Материалът е подготвен от: Dr G. Plakas
Редактор: S. Karanika
Графичен дизайнер: E. Kiriakidou

Plac·aid®
Продукти за орална хигиена

ул. Дойран 15, 1680 София, тел: 02 / 8583272
www.placaid.com e-mail: placaidbg@gmail.com

- Моля изпратете Вашият e-mail за директен контакт или телефон, за да Ви изпратим мостри и да бъдете посетени от медицинско лице на нашата фирма.
- Продуктите ни постоянно се зареждат по аптеките.

Брошури за информация на пациенти

Информирайте вашите пациенти за съвременните възможности на стоматологията. Информационните брошури съдържат красиви снимки и илюстрации с много примери за различни заболявания на устната кухина и зъбите. Написани са на лесен и разбираем език и помагат на пациентите да разберат своето заболяване и целесъобразността на лечението, което им предлагате.

Теми на брошурите:

- Всяка възраст има своя начин за миене.
- Здрави усмивки.
- Факти и митове за лошия дъх.
- „Ура" – за зъбите.

- Въглехидрати.
- Удоволствие при храненето.
- Стрес и напрежение.
- Слюнка.
- Ежедневна устно-стоматологична профилактика.
- Козметика и красота.
- Венците.
- Дъвчене.
- Обща хигиена.

- Ендодонтно лечение.
- Възпаление на венците и вашето здраве.
- Парадонтит.
- Фиксирано протезиране.
- Козметична стоматология.
- За да оцените вашата усмивка.
- Бакериално.
- Ендокардит.
- Ортодонтия.
- Имплантанти.
- Избелване.
- Пломби с естествения цвят на зъба.
- Порцеланови покрития.

Нови теми: Нови

- Стоматологично здраве след 50-те.
- Предпазни клечки.
- Спешни стоматологични случаи.
- Стоматологично здраве и бременност.
- Отпушващи отвори и цепвания.
- Стоматологично здраве при жените.
- Сигурност в зъболекарския кабинет ı контрол при разпространение на микроби.
- Laser в стоматологията.
- Мъдреци.

< Специален щендер за поставяне на брошури.

цена: 100бр. - 30,00 лева

За да получите директна информация, моля, изпратете ни Вашия имейл адрес.

Plac·aid®
Продукти за орална хигиена

ул. Дойран 15, 1680 София
тел: 02 / 8583272
www.placaid.com
e-mail: placaidbg@gmail.com

Основните елементи за първото впечатление

Prof Daniel ROZENCWEIG

Първи преглед

При първа среща двама човека рядко се държат естествено. Те са като двама актьори, които започват първата сцена от театрална пиеса и всеки от тях иска да се прояви в най добра светлина.

Всеки има своя характер с многообразни страни, които се появяват в различни ситуации. Във всяка отделна среда – семейството, работата, обществото – ние установяваме конкретен образ, предназначен за нашите събеседници. Това често е несъзнателен процес. Той произлиза от малките промени, предизвикани от поведението на нашите протагонисти и от желанието, осъзнато или не, да се харесаме.а

„Професионалната роля" оказва голямо влияние върху характера на индивида. Съществуват нагласи, предопределени от определена функция (проповедник, лекар, фризьор, военен, представител, преподавател), които имат значително въздействие върху поведението. Тяхното изразяване е белязано от различни функции.

„Семейната роля" понякога е напълно противоположна на предходната. Авторитарен директор на компания може да се огъва пред желанията на съпругата и децата си. В играта на зависимостите и подчинението съществуват различни нагласи, които понякога ни изненадват.

„Социалната и културна роля" също проличава в нашия имидж. Човекът от провинцията се отличава в града, французинът от чужденеца. Интелектуалецът, спортистът, богаташът и т.н. имат своите явни характеристики.

Когато човек влезе в нова група се извършва нагаждане на тези роли или за да се впише в калъпа, или напротив, за да подчертае своята оригиналност. В Club Méditerranée новопристигналият решава да „играе" ролята на шегаджия, Дон Жуан, спортист… дори (и най вече) ако не е такъв в ежедневния живот. Тази рязка промяна е понякога успешна, но не трае дълго след завръщането.

Анализът от първите минути на една среща е в по-голяма степен анализ на ролята, която събеседникът Ви играе, отколкото на неговия истински характер. Ако събеседникът се вписва добре в представата ни за човек на тази възраст, с тази професия, произход, социална класа и т.н., се чувстваме спокойни, защото преценката ни се потвърждава. Ако обаче има разминаване с първоначалната ни представа, се чувстваме смутени, нащрек и следователно склонни да анализираме повече неговия характер.

Невербално скрито послание: детайлите, от които се бои пациентът

Стоматологичният кабинет е място, смесващо зони за администрация, посрещане, изчакване и лечение.

В днешните времена на тежки епидемии (хепатит, СПИН) пациентите ни са особено чувствителни към хигиената на кабинета. Погледът им със сигурност ще се задържи върху един зле подреден поднос, който сякаш е използван и за предния пациент, или върху петна по мебелите и пода. А какво да кажем за лице, очила или престилка, опръскани с капчици кръв, или спринцовка, оставена върху подноса със свалена капачка?

Така че разбираме напълно защо посланието „чистота" е на първо място. То трябва да се излъчва в кабинета за лечение чрез идеално чисто и подредено пространство, защитни материали за еднократна употреба, отваряни пред пациента, стерилни ръкавици за защита на частите в контакт с тялото на пациента или ръцете на лекаря.

съответните позиции на участниците в комуникацията, определени от избора на мебели в кабинета, имат голямо въздействие върху нейната насока

В нашия кабинет „маршрутът" на клиента от рецепцията и чакалнята до кабинета за лечение минава през помещението за стерилизация, обозначено на вратата. Тя остава отворена, за да може пациентът, който оглежда всичко, да види изключителната чистота на мястото, стерилизаторите, машините за заваряване на части от инструментите и т.н. Това е и стимул за асистентките да не оставят наоколо непочистени подноси и инструменти. Ако пациентът прояви интерес, той бива поканен да разгледа стаята.

Да не забравяме, че пациентът оглежда внимателно и всички приходни помещения. Наскоро посетих медицинския кабинет на известен специалист. В занемарената чакалня с овехтели мебели, мръсните и изпокъсани списания бяха от повече от година. Плотът на рецепцията беше затрупан с папки, празни и мръсни чаши от кафе и пепелник, преливащ от фасове. Растенията бяха прашни, а букетът във вазата беше повехнал като косата на начумерената и съсухрена секретарка.

Въпреки репутацията на лекаря, лично се убедих в каква степен липсата на усет за практичната страна на нещата, може да подкопае доверието на пациента. Зле поддържаните и стари помещения оставят у посетителя усещането, че в края на коридора ще го посрещне също толкова занемарен лекар, колкото и помещенията.

Участниците и пространството

Отношенията между два индивида се изменят в зависимост от мястото, на което се установяват. „Да бъдеш на свой терен" символизира повече териториалност. Бюрото се превръща в затворена кутия, която скрива половината тяло и оттам някои важни невербални сигнали. Разговорът лице в лице предизвиква реакции на противопоставяне. Лекарят седи на висок и удобен стол пред пациента, който не е наравно с него от своята снижена позиция с ограничен комфорт, тъй като колената му се опират в долната част на бюрото и няма къде да си сложи ръцете; така той никога няма да се отпусне. Това е позиция шеф-служител, учител-ученик и развива реакции на противопоставяне.

Позицията един до друг установява отношения на съгласие. На една и съща пейка, на еднакви столове или около кръгла маса участниците са равнопоставени и йерархията се заличава.

TePe®
грижим се за здрави усмивки

TePe четки с Вашето лого

TePe Select - medium, soft, extra soft

Select е забележителна четка за зъби, с високо качество, удобна дръжка, конусовидна глава за по-добър достъп и косъмчета със закръглени краища за гладко почистване. Select Compact с най-малката глава е популярна сред децата, но и сред възрастните, които предпочитат по-малка четка за зъби. Подходяща е за тези, които страдат от рефлекс на повдигане.

TePe Classic - medium, soft, extra soft

Четката за зъби Classic има правоъгълна форма и удобна за потребителя дръжка. Препоръчва се за употреба от възрастни, които предпочитат малко по-голяма глава за тяхната четка.

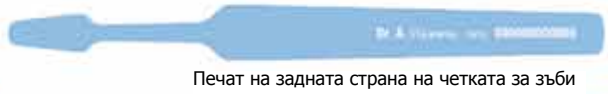
TePe Select Compact kid - medium, soft, extra soft

Четка за зъби с малка конусовидна глава и дръжка. Тя предоставя добро захващане както за малките детски ръчички, така и за възрастните, които помагат на детето при миенето на зъбите.

Предлагани четките за зъби
TePe select - classic – kids

150 броя	1,38 лева/брой
500 броя	1,32 лева/брой
1000 броя	1,26 лева/брой

Също е възможно да се отпечатат: TePe proximal, special care, impl/ort, interspace, compact tuft. За повече информация телефон - 02 / 8583272



Печат на задната страна на четката за зъби

Произведено в Швеция

За да получите директна информация, моля, изпратете ни Вашия имейл адрес.

Plac·aid®
Продукти за орална хигиена

ул. Дойран 15, 1680 София
тел: 02 / 8583272
www.placaid.com
e-mail: placaidbg@gmail.com

Продължение от стр. 4

Позиция на 45° е подобна на предишната от психологическа гледна точка, но е трудно да се посрещнат лицата, придружаващи пациента.

Накратко съответните позиции на участниците в комуникацията, определени от избора на мебели в кабинета, имат голямо въздействие върху нейната насока.

Проксематиката

Пациентът, излегнат върху зъболекарския стол, вижда как лекарят се приближава на по малко от 50 cm. Подпрян от облегалката на стола, той не може да се върне назад и трябва да остане неподвижен в неудобна ситуация, тъй като това представлява навлизане в неговото интимно пространство.

Границите на личната територия са анализирани в четири пространствени категории:

Интимно пространство (от 0 до 45 cm)

Партньорът, членовете на семейството и близките приятели се допускат в това невидимо пространство.

Когато непознат човек навлезе в него, различни защитни реакции (засилване на сърдечния ритъм, произвеждане на адреналин) показват, че тялото реагира. Тези основни реакции съществуват, дори да става въпрос за лекуващо лице (лекар, кинезитерапевт, зъболекар). Необходимо е известно време, няколко посещения, за да изчезне тази реакция. Това вероятно е една от причините нашите пациенти да са на ни верни.

Лично пространство (от 45 до 1,20 m)

Това стандартно пространство се възприема в професионалния живот и обичайните взаимоотношения с останалите. Ако бъде престъпено, изразът „стойте на разстояние" добива смисъл.

В многобройна тълпа запазването на лично пространство е трудно и може да предизвика реакции на агорафобия.

Ако обаче партньорът или родител стои на разстояние от 1 m, това се възприема като „отблъскване".

По време на първото посещение, лекарят трябва да внимава да не навлезе рязко в личното пространство.

Социално пространство (от 1,20 m до 4 m)

Това е необходимото пространство, когато общуваме с непознати или колеги, с които влизаме в контакт. Това разстояние е автоматично наложено от тезгясите на търговците. Здрависването бележи прехода от социалното към личното пространство.

Общественото пространство (над 4 m)

В театъра например това е разстоянието между първия ред и сцената. При място за пикник това е минималното разстояние между две групи хора, обядващи на тревата. Ако актьорът слезе в редовете на публиката или съседът на плажа мине между кърпите Ви, се установява чувство на притеснение, от престъпването на негласните правила.

Реакциите при навлизане в интимното пространство

Признаците, изразяващи това безпокойство, са част от езика на тялото при защитна реакция:

- кръстосване на краката и люшкане на стъпало,
- кръстосване на ръцете сравнително високо или ръка върху коляното,
- очите са вперени в „нахлуващия" или ако пациентът е срамежлив, изразяват тъга,
- учестено дишане.

В ресторанта се определя фиктивна граница (средата на масата или широчината на столовете), срещу или отстрани на непознатия човек. Ако „другият" завземе част от тази територия като премине невидимата граница, дори чрез поставяне на вилицата си, се появява несъзнателна защитна реакция. Същото важи в киното или в самолета, когато съседът ни завземе цялата облегалка за ръка.

В зъболекарския стол пациентът трудно понася когато сестрата или стоматологът се разпространят в минималното му гарантирано пространство. Това териториално предизвикателство изглежда агресивно и поражда голямо объркване. Достатъчно е при първите сеанси на лечението да се съобразим с реакциите на тялото на пациента, който не се осмелява да изрази с думи желанието си да запази интимното си пространство.

Значението на звуците

Лошата звукова изолация на кабинета пропуска навън звуците от турбината и металния допир на инструментите с подносите в чакалнята. Добрата звукова изолация предполага в чакалнята да се чуват други звуци, като тя бъде обзаведена с музикална система или телевизор.

„Музиката смекчава нравите." В кабинета звуковият фон може да спомогне за отпускането и комфорта на клиента. Пускането на тиха и хармонична музика предизвиква у слушащия усещане за отпускане и дори сигурност.

Изследванията в областта на музикотерапията посочват, че някои музикални творби имат успокояващи свойства: камерна музика, концерти на пиано и цигулка, лек джаз (блус) и т.н. Като цяло звуковият фон с инструментална музика подхожда идеално на чакалнята.

При продължителни сеанси в кабинета, можем да попитаме пациента за неговите музикални предпочитания. Тъй като етапите на лечение включват много обяснения (повишаване на знанията за хигиена, съвети и т.н.), предпочитаме да не използваме слушалки, които твърде много изолират пациента. В тази връзка стоматологът трябва редовно да се уверява в реакциите на пациента: за предпочитане последният не трябва да се чувства „като отворена уста, където работи непознат човек, който обяснява неразбираеми неща".

Значението на миризмите

Едновремешните кабинети не са се нуждаели от професионална табела на брайловата азбука. Дори незрящите са намирали вратата заради голямата концентрация във въздуха на евгенол, който веднага навява мисълта за стоматологичен кабинет.

Препоръчва се да внимавате да премахвате всяка медикаментозна миризма от професионалните помещения, като почиствате незабавно изтеклото количество от флаконите и съдовете за смесване на продукти, и като използвате обезмирисяващи препарати. Тяхната миризма е внимателно подбрана, за да изразява безупречна хигиена.

Влияние на цветове

Изборът на цветове може да е определящ при предизвикването на реакции (благоприятни или неблагоприятни). Цветовете излъчват вълни в рамките на спектър от инфрачервено до ултравиолетово. Тези вълни се предават на мозъка от ретината и въздействат върху парасимпатичната и автономна нервна система (симпатична система). Действието се извършва върху ендокринните жлези посредством хипофизата. Установено е влиянието върху дишането и кръвообращението (измерени варирания на кръвното налягане и ритъма на дишане). Високите дължини на вълните възбуждат и стимулират, а ниските успокояват и потискат.

Чрез внимателен избор на осветление, музика и цвят, чакалнята може да се превърне в „място за отпускане".

Чакалнята заслужава специално внимание

След рецепцията тя е „първата витрина" на кабинета: пациентът е поканен да изчака в чакалнята; това показва в каква степен това помещение допринася за първото впечатление. При първи поглед тя трябва да внушава комфорт, спокойствие и внимание към пациента. Мокет, притъпена светлина, кожени кресла, телевизор, уредба (на лицата, придружаващи пациенти за дълъг сеанс, се предлага видео запис) създават атмосфера на домашен уют.

За четене се предлагат основните седмичници и няколко реномирани списания, които пациентът рядко би си купил.

Първата стъпка за една здрава усмивка

Добрият навик да си мием зъбите правилно от детска възраст е първата стъпка, за да имаме здрави зъби за в бъдеще. Новата четка за зъби е специално моделирана за ефективно и нежно почистване от момента на поникване на първия зъб.

Цена: 2,64 лева
MINI (blister)

Произведено в Швеция

От 0 до 3-4 години

За да получите директна информация, моля, изпратете ни Вашия имейл адрес.

Plac·aid®
Продукти за орална хигиена

ул. Дойран 15, 1680 София
тел: 02 / 8583272
www.placaid.com
e-mail: placaidbg@gmail.com

Дай ми знак

Блажени са тези, които започват оживен разговор с непоправимо безмълвните – защото те ще се наричат зъболекари.

Анн ЛАНДЕРС

Стоматолог в Американския жестомимичен език

В качеството си на общ стоматолог с над десетгодишна частна практика съм лекувал няколко глухонеми пациенти… но никой толкова специален, колкото тринайсетгодишния Тайлър. Желанието ми да общувам с него на четири очи ме подтикна да се захвана с американския жестомимичен език (АЖЕ). Започнах да посещавам вечерни часове няколко пъти седмично и скоро установих, че АЖЕ е много повече от пръстово изразяване на всяка дума.

Малко след като започнах курса имах час с Тайлър. Това беше първата ми възможност да се опитам да разговарям директно с него чрез жестомимика. Разбира се, ако майка му не ни помагаше, непохватните ми усилия биха били трагични. Защото Тайлър е не само глухоням, а и с ограничени физически възможности, включително намалено служене с пръстите на дясната ръка. Това затруднява значително разбирането на неговото изразяване от човек като мен, който прави първи стъпки в жестомимичния език.

Когато първоначално казах на Тайлър, че съм се записал на курс по АЖЕ, той беше възхитен. Но денят, в който дойде при мен за преглед близо половин година по късно, ще остане запечатан в паметта ми завинаги и останалите дни избледняват пред него.

Тайлър нахълта в кабинета ми (нахълтвам е относително казано, предвид физическите му ограничения) и веднага ме попита – чрез жестомимика естествено – дали продължавам курса по АЖЕ. Уверих го, че е така и му припомних, че това не е курса за интензивно научаване на АЖЕ на Евелин Уд, и го помолих да забави малко темпото, за да разбирам какво казва.

Тъй като часът за този ден включваше и други членове на семейството му, Тайлър поясни, че иска да мине първи. Майка му се съгласи веднага и каза на другите да останат в чакалнята, докато Тайлър е готов. Тя ме увери, че ако имам нужда от помощ за разбиране, трябва само да кажа. Наистина искаше да общуваме двамата насаме. Малко се притеснявах, но същевременно много исках да опитам и усещах, че ако Тайлър е търпелив с мен, ще се разберем чудесно. Убеден съм, че молитвата, която прошепнах, също помогна. Прегледът мина добре, напълно загубих представа за времето, докато една от сестрите любезно не ми напомни, че имам и други пациенти.

Когато приключих с часовете на родините на Тайлър, казах на майка му, че искам да се сбогувам с него, като през това време той чакаше на рецепцията. Докато бяхме всички заедно, Тайлър ми каза: „Нямате представа какво означава за някого като мен, че сте отделили време, за да се научите да комуникирате на моя език. Изключително съм благодарен. С Вас винаги ще бъдем много добри приятели!"

Майката на Тайлър, със сълзи на очи, ме попита дали съм разбрал какво е казал той. Уверих я, че да… подобно послание не се нуждае от преводач.

Никога преди или след този момент не съм се чувствал толкова смирен. Продължавам седмичните си часове по АЖЕ и всеки ден си повтарям да не забравям дарбите, които Бог ми е дал: говор, зрение, подвижност, добро здраве… и особено слух.

Грегъри В. МАКГОУЪН, DDS

durimplant
гел за грижата за импланти

Дългосрочна защита на зъбните импланти, действителна грижа за венците

Durimplant. се употребява при грижа за венците , устната лигавица и за профилактика на възпаления около зъбните импланти.

Цена: 25,80 лева / 10мл

Plac-aid Продукти за орална хигиена
тел: 02 / 8583272
www.placaid.com e-mail: placaidbg@gmail.com

Погрижете се за Вашата усмивка

РАЗТВОР ЗА УСТА

Поддържайте добра хигиена на устата, употребявайки placcontrol. Устен разтвор с хлорхексидин 0,12% и 0,2%
Нов състав 2006
Действителен антисептичен устен разтвор.Има изключителен свеж вкус с е безвреден.

Предлага се в опаковка от 200ml и професионална от 1L.

Цена: 5,88 лева / 200мл

Plac-aid Продукти за орална хигиена
тел: 02 / 8583272
www.placaid.com e-mail: placaidbg@gmail.com

Plac aid picks

Компанията Plac Control попълва серията за клечки за зъби с новите еластични клечки Plac aid picks.

- Еластичните клечки за зъби PLAC AID PICKS са много меки и удобни при употреба, със специална форма.
- Малкият гъвкав и еластичен връх се състои от 76 меки, пластични косъма и прониква по-лесно в най-крайните между-зъбни пространства.
- Намалява вероятността от увреждане на зъбите и венците.
- Почиства ефективно зъбната плака от хранителните остатъци от между-зъбните пространства.
- Ползването им създава ефективно тяло, подсилва венците и повишава циркулацията на кръв, допринася издръжливост срещу заболявания на венците.
- Включва пластмасова опаковка за лесно пренасяне, за да се съхраняват чисти и готови за употреба.

Опаковка за стоматологични кабинети с 30 броя
Цена: 3,36 лева / опаковка

За да получите директна информация, моля, изпратете ни Вашия имейл адрес.

Plac aid®
Продукти за орална хигиена

ул. Дойран 15, 1680 София
тел: 02 / 8583272
www.placaid.com
e-mail: placaidbg@gmail.com

Подводно
ортодонтско царство

ДЕЛФИНИ, СЕПИЯ И ДРУГИ ОБИТАТЕЛИ на морските дълбини посрещат пациентите в медицинската зона на кабинета на д-р Лари Кава в Бока Рейтън, Флорида. Медицинската зона е разделена на две части, всяка с по осем стола. В периметъра на двете страни има изглед, изобразяващ морско царство. За пациентите това е като да гледат от подводница или от изследователски кораб.

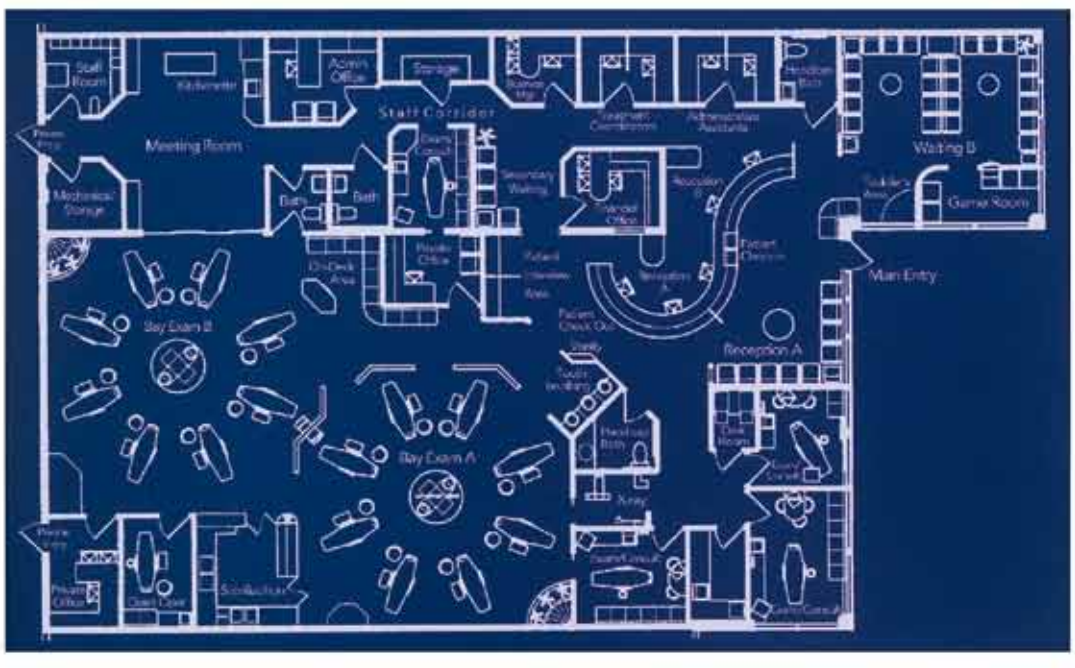
Проект на Design for Health of Santa Cruz, Калифорния, офисът е колкото функционален и приветлив, толкова и въздействащ. За д-р Кава и неговия колега, д р Джордж Никълс, офисът от 1585 m² съчетава хармонично елегантност и високи технологии. Оборудван е с 50 компютърни терминала. В операционните помещения са вградени телевизори в таваните над зъболекарските столове. Пациентите в чакалнята могат да убиват времето в залата за игри.

„Подводното ортодонтско царство" на д-р Лари Кава беше отличено с „Награда за най добър проект в здравеопазването" на връчването на наградите на третата Годишна вечер на наградите, проведено в Американския център по дизайн.

Пациентите в чакалнята могат да убиват времето в залата за игри.

Медицинската зона е разделена на две части, всяка с по осем стола. В периметъра на двете страни има изглед, изобразяващ морско царство.

Вляво: рецепция и чакалня за пациенти

Горе: зала за прегледи

Вдясно: приземен етаж